【教育活動 個別計画表】

大項目、中項目		業務内容	習得済みの項目	習得予定											
				1月	2月	3月	4月	5月	6月	7月	8月	9月	10月	11月	12月
1. 営業活動	(1)販売計画	1 販売計画の立案（半期）	○												
		2 販売計画の立案（1年～3年）	△												
		3 KPI作成、分析			△										
		4 販売実績に関する資料の作成 、分析	△			○									
	(2)営業活動	5 コストに関する知識	○												
		6 顧客へのプレゼンテーション	○												
		7 見積書の作成、提出、管理	○												
		8 出張計画の作成、出張の効果測定							○						
		9 価格 ・ 納期等の折衝、権限について											○		
		10 新製品のPR	△							○					
		11 製品に関する問合せについて	○												
		12 クレーム対応について					○								
	(3)販売促進	13 展示会、イベント等の企画、実施									○	○			
		14 展示会等への出品及びデモンストレーションの実施									○	○			
		15 展示会に関する収支計画									△	△			
	(4)広告・宣伝	16 広告、宣伝の計画立案	○												
		17 関係者との調整、アウトプットの作成と管理	○												
		18 費用対効果の測定						△							
	(5) その他	19 受注に伴う業務	○												
		20 納品確認と品質管理部との連携	○												
		21 在庫管理、棚卸													○
		22 出荷に伴う業務	○												
		23 営業関係文書の作成、 送付、 保管	○												
		24 各種報告書等の作成、 提出	△	○											
		25 営業活動に関する報告書	○												