

【業務一覧表(教材リンク)】

大項目、中項目		業務内容	教材、共有資料(リンク)			
1. 営業活動	(1)販売計画	1 販売計画の立案(半期)	マニュアル(1-1)	過去の事例集	過去の事例集	
		2 販売計画の立案(1年~3年)	マニュアル(1-2)	過去実績動画		
		3 KPI作成、分析	マニュアル(1-3)	分析記入(当期)	分析記入(過去)	
		4 販売実績に関する資料の作成、分析		販売実績(当期)	販売実績(過去)	
	(2)営業活動	5 コストに関する知識	マニュアル(1-5)	コストデータ		
		6 顧客へのプレゼンテーション	マニュアル(1-6)	フォーマット	過去の事例集	
		7 見積書の作成、提出、管理	マニュアル(1-7)	フォーマット	過去の事例集	
		8 出張計画の作成、出張の効果測定	マニュアル(1-8)	フォーマット		
		9 価格・納期等の折衝、権限について	マニュアル(1-9)	権限一覧表		
		10 新製品のPR	マニュアル(1-10)	有効なサイト		
		11 製品に関する問合せについて	マニュアル(1-11)	チェックシート		
		12 クレーム対応について	マニュアル(1-12)	他社事例		
	(3)販売促進	13 展示会、イベント等の企画、実施	マニュアル(1-13)	過去実績動画	過去の資料	同業他社情報
		14 展示会等への出品及びデモンストレーションの実施	マニュアル(1-14)	動画作成マニュアル	過去の動画	過去の資料
		15 展示会に関する収支計画	マニュアル(1-15)	フォーマット		